

# KALLIOPE 4SP

La soluzione Kalliope per i Service Provider

# KALLIOPE 4SP

www.kalliopepbx.com

Kalliope4SP apre le porte a nuovi modelli di business attraverso la possibilità di erogare VirtualPBX da offrire a servizio. Spesso la scelta di portare il centralino in cloud comporta delle limitazioni rispetto alle soluzioni installate on-premises.

Kalliope4SP punta a eliminare questo gap offrendo completezza e multitenancy senza rinunciare alla qualità del servizio offerto, ottimizzando le risorse hardware necessarie.

## Il PBX as a service

Kalliope4SP è l'offerta ideale per i Service Provider di medie/piccole dimensioni che sono alla ricerca di una piattaforma per erogare VirtualPBX da offrire a servizio. Kalliope4SP eredita tutte le funzionalità e i punti di forza di KalliopePBX e, grazie alla sua architettura multi-tenant e ad un'unica interfaccia di gestione centralizzata, garantisce massima semplicità e automazione nei processi di deployment dei VirtualPBX.

La soluzione Kalliope4SP è composta da un'unica istanza multi-tenant, la cui gestione è demandata esclusivamente all'amministratore di sistema, il quale può creare nuovi VirtualPBX e gestire le linee in ingresso e in uscita in pochi semplici passi.

I clienti finali possono accedere al proprio tenant grazie ad un semplice web browser e gestire in piena autonomia i servizi telefonici, come farebbero con un centralino on-premises.

## Think global, act local

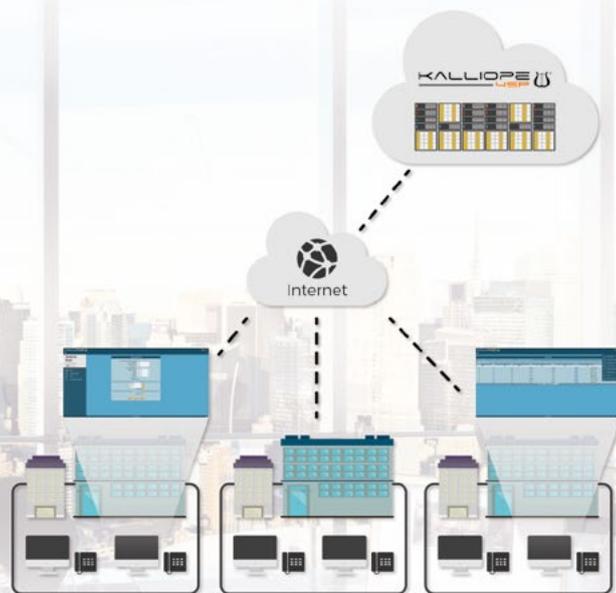
Kalliope4SP vuole essere un abilitatore per i nostri partner, vale a dire un potente strumento che permetta ai Service Provider di raggiungere mercati difficilmente accessibili.

Kalliope as a service è ideale, ad esempio, per quelle piccole realtà commerciali o micro-imprese che difficilmente investono in una soluzione on-premises, ma anche per le large enterprises che stanno spostando sempre più i propri servizi in cloud.

L'investimento iniziale contenuto, i costi di manutenzione ridotti e le risorse hardware minime incrementano la competitività dei Service Provider in qualsiasi tipo di scenario. In definitiva, Kalliope4SP permette ai Service Provider medio/piccoli di offrire un servizio carrier-grade senza dover sostenere costi proibitivi.

### Kalliope4SP: value proposition

- Un'unica interfaccia di amministrazione
- Tutti i tenant VirtualPBX pienamente indipendenti in una sola virtual machine
- Tutte le funzionalità avanzate di KalliopePBX, senza eccezioni
- Massima ottimizzazione delle risorse hardware
- Piena autonomia di gestione per l'utente finale
- Studiato per massimizzare l'automazione dei processi di pre-sales, delivery e maintenance grazie ad un ricco set di API



## Starter kit

Per lanciare sul mercato il nuovo Kalliope4SP abbiamo creato due Starter Kit pensati per garantire ai nostri partner le migliori condizioni di vendita e profitto. Si ha la possibilità di scegliere tra l'opzione Full 12 mesi o Light 3 mesi. A fronte di un costo una tantum, si ottiene **una licenza KalliopePBX Virtual Machine multitenant illimitata** per la durata dello Starter Kit selezionato.

Il Service Provider che adatterà queste soluzioni full-service non avrà nessun costo aggiuntivo e potranno contare su supporto telefonico, aggiornamenti firmware, formazione e una piattaforma completamente ribrandizzabile.

Oltre a questo, negli Starter Kit sono inclusi tutti i **software client aggiuntivi**: KalliopeCTI, KalliopePhone, KalliopeCTI mobile, Kalliope Attendant Console e Kalliope Call Center.



## STARTER KIT

\* Incluso nell'offerta supporto tecnico KalliopePBX Silver: per maggiori informazioni contattate il vostro commerciale di riferimento

disponibile  
nelle versioni

"LIGHT"  
TUTTO  
INCLUSO  
3 MESI

"FULL"  
TUTTO  
INCLUSO  
12 MESI

## Obiettivi

L'adozione di una nuova tecnologia è un processo delicato, soprattutto quando si tratta di un elemento centrale per il proprio business. Lo Starter Kit è stato pensato proprio per semplificare questo processo, dando al Service Provider la possibilità di:

- **Valutare il prodotto**
- **Adeguare i processi**
- **Misurare la risposta del mercato**
- **Individuare il modello di business giusto**
- **Spingere commercialmente senza limitazioni**

## Modelli di business

Alla scadenza dello Starter Kit selezionato **non c'è alcun rinnovo obbligatorio**, al contrario, l'offerta Kalliope punta a coprire i più svariati scenari di mercato grazie alla possibilità, per ogni partner, di costruire il modello di business che meglio si adatta alle proprie esigenze.

### Interruzione

Se il Service Provider non ha intenzione di proseguire con Kalliope, al termine dei 12 mesi non è vincolato da impegni contrattuali. Le licenze incluse nello Starter Kit vengono disattivate e non c'è alcun costo aggiuntivo.

### Pay-per-use

Il modello di business pay-per-use permette ai Service Provider di crescere e acquisire nuovi clienti in modo del tutto sostenibile. Le licenze unlimited, incluse nello Starter Kit, vengono convertite in perpetue e il Service Provider si impegnerà a sostenere un costo utente/mese solo per gli utenti effettivamente attivi.

Anche in questo caso, aggiornamenti firmware, applicazioni e supporto telefonico sono inclusi nella fornitura del servizio Kalliope4SP.

### Pay-as-you-grow (opzione di rinnovo valida solo per lo Starter Kit Full-12 mesi)

Se il modello pay-per-use non è quello giusto per il Service Provider è possibile riscattare la piattaforma e convertire la licenza in perpetua e limitata nel numero di linee e tenant disponibili, ma espandibile grazie a licenze aggiuntive per far sì che la piattaforma cresca insieme al Service Provider.

In questo caso non ci sono costi ricorrenti obbligatori e l'offerta non include aggiornamenti firmware, supporto e applicazioni client.



**NetResults S.r.l.**

Via Agostino Bassi, 5  
56121 Loc. Ospedaletto, Pisa (PI)

Tel +39 050 3163658

Fax +39 050 9655637

[sales@kalliopepbx.com](mailto:sales@kalliopepbx.com)

[support@kalliopepbx.com](mailto:support@kalliopepbx.com)

[www.kalliopepbx.com](http://www.kalliopepbx.com)